

CUADERNO DE TRABAJO 2 EL PLAN DE CRECIMIENTO EN TU EMPRESA



CRECIMIENTO EMPRESARIAL. CRECER CON LAS HERRAMIENTAS ADECUADAS. EL RETO DE HACER EL DIAGNÓSTICO DE TU NEGOCIO.

VAMOS A HACER UN DIAGNÓSTICO DE TU NEGOCIO.

Nos vamos a plantear las siguientes preguntas

- 1. ¿CUÁL ES LA DIRECCIÓN EN LA QUE ME QUIERO MOVER?
- 2. ¿CUÁL ES MI MERCADO? ¿QUÉ CAMBIOS DEBO ACOMETER?
- 3. ¿CÓMO PUEDO COMPETIR MEJOR?
- 4. ¿QUÉ RECURSOS TENGO?
- 5. ¿CÓMO HA CAMBIADO EL ENTORNO DE MI NEGOCIO? ¿CÓMO PUEDE SEGUIR CAMBIANDO?
- ¿CÓMO ESTOY MIDIENDO MIS RESULTADOS?

DIAGNÓSTICO DE TU ACTIVIDAD PRINCIPAL

Haz un listado de:

PRODUCTOS O SERVICIOS DE MÁS ÉXITO

PRODUCTOS O SERVICIOS DE MENOS ÉXITO

DIAGNÓSTICO DE LA EFICIENCIA ACTUAL DE TU NEGOCIO

- 1. ¿QUE TIPO DE PROPIEDAD TIENES?
- 2. ¿QUÉ DESVENTAJAS TIENE TU LOCALIZACIÓN ACTUAL?



3. ¿PODRÍAS PLANTEARTE MOVER TU UBICACIÓN?	
4. ¿CÓMO ESTÁ EL ACTIVO MOBILIARIO QUE ESTÁS USANDO?	
5. ¿CUÁLES SON LAS ALTERNATIVAS PARA FINANCIAR TUS GASTOS?	
6. LA INFORMÁTICA QUE USAS, ¿ES LA ADECUADA?	
7. ¿HACES EL MEJOR USO DE LA TECNOLOGÍA QUE PUEDES?	
8. LAS PERSONAS QUE TRABAJAN CONTIGO. ¿Son el mejor equipo que podrías tene	er?
9. SUELDOS Y COMPENSACIONES.	
10. HABILIDADES QUE NECESITAS EN TU EQUIPO PARA LOS CAMBIOS QUE TIENES E PROYECTO	N
¿QUÉ CONCLUSIONES SACAS?	
¿QUE CONCLUSIONES SACAS:	

